

# Werbung

# Partner



BB-Konzept  
Betriebsberatung

## Kunden finden und binden!

Wer aufhört zu werben, um Geld zu sparen, kann ebenso seine Uhr anhalten, um Zeit zu sparen.

Henry Ford

Was nutzt es eine gute Leistung zu bieten - wenn es keiner weiß!

Fünzig Prozent bei der Werbung sind immer rausgeworfen. Man weiß aber nicht, welche Hälfte das ist.

Henry Ford

Im Falle der Werbung, macht nur der etwas falsch, der nichts macht!

Wer nicht wirbt -  
der stirbt !

## In Kooperation:



SCHNUSENBERG GbR  
Steuerberater

**EXPRESS Barnim**  
WERBEARTIKEL

BB-Konzept ist gelisteter  
Berater bei der:

KfW Bankengruppe



BB-Konzept  
Betriebsberatung

Niederbarnimallee 70  
16321 Bernau

Andreas Liebe  
Inhaber

Tel. 033397 / 273 666  
Fax. 033397 / 273 667  
Funk 0160 / 9620 8125  
a.liebe@bbkonzept.de

[www.bbkonzept.de](http://www.bbkonzept.de)

## Existenzgründung

Budget? Kunde  
Förderung

Businessplan  
Ämter Kapital  
Marketing

Idee  
Anträge

Steuerberater ?  
Lieferant

Bank  
Mitarbeiter  
Standort Buchführung

Werbung...

Wir helfen !

# eine gute Idee

Die Gründung einer wirtschaftlich, selbständigen Existenz ist ein komplexer Vorgang.

Vor der Umsetzung einer guten Idee, wie z. B. einer Marktlücke oder eines fehlenden Angebots am Standort, ist eine Vielzahl von Bedingungen zu erfüllen, um aus einer guten Idee eine erfolgreiche Firma zu machen.

Das Know How, die fachlichen Fähigkeiten und Fertigkeiten vorausgesetzt, sind die persönliche Eignung als Unternehmer und die damit verbundene kaufmännische Qualifikation Grundvoraussetzung für eine erfolgreiche Existenzgründung.

Vieles kann erlernt werden, besonders auf dem Gebiet der fachlichen Bildung. Die persönliche, unternehmerische Eignung muss in Grundzügen vorhanden sein.

Unser Leistungsangebot versteht sich als eine langfristige Zusammenarbeit mit Gründern und Jungunternehmern. Auf vielen Gebieten der kaufmännischen Geschäftsführung, im Bereich Marketing und Werbung bieten wir kompetente Beratung und Begleitung. Es ist in der Regel davon auszugehen, dass sich eine Existenzgründung ca. drei Jahre festigen muss.

Eine Existenzgründung ist mit der Anmeldung des Gewerbes, der Erstellung des Businessplanes, der Erlangung von Förderung und der Sicherstellung der Finanzierung nicht beendet.

Das Unternehmen muss sich am Standort etablieren, behaupten und festigen.

Unser Ziel ist es, den Gründer durch beratende Begleitung und Coaching zu befähigen, den ständig wachsenden, unternehmerischen Anforderungen auf Dauer gerecht zu werden.

# braucht Planung

Eine Unternehmensplanung bezieht sich im allgemeinen auf die Belange der neu zu gründenden Firma.

Nicht außer Acht gelassen werden darf das persönliche und soziale Umfeld des Unternehmers. Das betrifft sowohl die Absicherung im Krankheitsfall, die Rentenvorsorge, die eventuelle Berufs- und Erwerbsunfähigkeit sowie die persönliche Lebensführung. Diese Fragen müssen fester Bestandteil einer Gründungsplanung sein.

Schwerpunkte:

- **Businessplan**  
Von der Idee zur Firma.  
Der Geschäftsplan als Masterplan.
- **Marketingplan**  
Wie wird eine Idee am Markt erfolgreich.  
Analyse, Strategie, Umsetzung, Kontrolle.
- **Betriebswirtschaftliche Beratung**  
Finanzierung, Budget, Liquidität, Steuern.  
Förderung durch EU, Bund, Land und Gemeinde.
- **Buchführung**  
Meine Firma in Zahlen, die Erfolgsrechnung.  
Umsatz, Rohertrag, Kosten, Ergebnis.
- **Coaching**  
Freisetzung von Know How und Potential durch Beratung und Begleitung.
- **Franchiseberatung**  
Selbständigkeit mit Franchise hat Zukunft.  
Chancen und Risiken.
- **Ämter, Behörden, Anmeldungen, Formalitäten**

# aus einer Hand

- ➔ **Existenzgründerplanung**
- ➔ **Marketingplanung, Werbung**
- ➔ **Betriebswirtschaftliche Beratung**
- ➔ **Buchführung**
- ➔ **Coaching**
- ➔ **Franchiseberatung**
- ➔ **Standortbewertung**